

**2o. Fórum Canadá-Brasil de Infraestrutura
A Experiência Canadense no Desenvolvimento
da Infraestrutura: Definindo o Futuro**

**2o de Março de 2018
São Paulo – Brasil**



**2nd Canada-Brazil Forum on Infrastructure
The Canadian Experience in the Development of Infrastructure: Building
the Future**

**March 20th, 2018
São Paulo – Brazil**

**Auditorio da Câmara de Comércio Brasil-Canadá
Rua do Rocio 220 | São Paulo**

08:00-08:30	Registro & café de boas-vindas	Registration & welcome coffee
08:30-09:00	Abertura Ana Paula Fava, Assessora Especial para Assuntos Internacionais Governo do Estado de São Paulo Stéphane Larue, Cônsul Geral do Consulado do Canadá Paulo Perroti, Presidente da Câmara de Comércio Brasil-Canada	Opening Ana Paula Fava, Special Advisor for Foreign Affairs, Government of São Paulo Stéphane Larue, Consul General of the Canadian Consulate - São Paulo Paulo Perroti, President of the Brazil-Canada Chamber of Commerce
09:00-09:20 09:20-10:40	Palestra de Abertura Como o Canada esta enfrentando o desafio da expansão de infraestrutura, e qual o papel dos estados e municípios, PPPs e Concessões? Mark Bain, Sócio na firma de advocacia Torys LLP de Toronto e Membro do Conselho do Conselho Canadense de Parcerias Publico-Privadas Representante SNC Lavalin	Key note speech How Canada is facing the challenge of infrastructure expansion, and what is the role of states and municipalities, PPPs and Concessions? Mark Bain, Partners at Torys LLP and member of the board of the Canadian Council of Public Private Partnerships
10:40-11:00	Debate A experiência Canadense e a Brasileira: Como o Brasil esta enfrentando o desafio da expansão de infraestrutura e qual o papel dos estados e municípios, Moderador: Carlos Alexandre Nascimento, Rede PPP -Mark Bain -Bruno Aurelio, Sócio, Tauil & Checker -Isadora Cohen, Responsavel Unidade PPP, Governo do Estado de SP	Debate The Canadian and Brazilian Experience: As Brazil is facing the challenge of infrastructure expansion and the role of states and municipalities, Moderador: Carlos Alexandre Nascimento, Rede PPP -Mark Bain -Bruno Aurelio, Sócio, Tauil & Checker -Isadora Cohen, Responsible for the PPP Unity, Government of the State of São Paulo
11:00-11:15	Coffee-Break	Coffee-Break
11:15-11:45	A construção de um modelo de Desenvolvimento: O poder das parcerias O reconhecimento que o desenvolvimento da infraestrutura passa por uma expansão das parcerias public-privada é uma realidade. Este painel vai discutir que tipo de governança, praticas e contratos são necessários para atrair novos players –nacionais e internacionais—e impulsionar o desenvolvimento do setor de infraestrutura no Brasil Palestra por video-conference: Stan White, Partner, Constructive Edge A análise do Impacto Socio Economico dos contratos Moderador: Marcelo Allain, Sócio, BR Infra Group - Eleonora Coelho, Secretaria Geral do Comitê de Arbitragem da Câmara de Comércio Brasil-Canada (CAM- CCBC) - Bruno Vanuzzi, Secretário Municipal de Parcerias Estratégicas, Prefeitura de Porto Alegre - Andre Dabus, Diretor, SVP, Marsh Infraestrutura Brasil	The construction of a development model: The power of partnerships The recognition that the development of infrastructure needs public-private partnerships is a reality. This panel will discuss what kind of governance, practices and contracts are needed to attract new players - national and international - and drive the development of the infrastructure sector in Brazil Moderator: Marcelo Allain, Partner, BR Infra Group Eleonora Coelho, General Secretary of the Arbitration Center of the Brazil-Canada Chamber of Commerce (CAM-CCBC) - Bruno Vanuzzi, Secretary of Partnerships and Strategic Partnerships, City of Porto Alegre - Andre Dabus, Director, SVP, Marsh Infraestrutura Brasil

11:45-12:30	A evolução dos modelos de Infraestrutura e Logística A incorporação de novas tecnologias e integração da cadeia de valor da logística transformam a operação e o modelos de gestão e forçam a busca por alternativas para manter a competitividade e garantir a expansão e modernização Jillian Newsome, VP P1 Consulting “Contract Fairness Process” Moderador: Eduardo Saccaro, Bombardier Transportation Participantes: - -Bruno Ferretti, DP World Santos -Roberto Meira, Sócio-diretor, EDLP -SNC Lavalin	The evolution of the Infrastructure and Logistics models The incorporation of new technologies and the integration of the logistics value-chain impact on the operation and management models and drive the search for new alternatives to keep the competitiveness, guarantee the expansion and modernization.
12:30-13:30	Almoço de Networking	Networking Lunch
14:00-14:30	Lançamento do Comitê de Investimentos & Infraestrutura da Câmara de Comércio Brasil-Canadá Paulo de Castro, Diretor, CCBC Marcio Francesquine, Consulado Geral do Canada Comitê da Diversidade da CCBC acolhe grupo de “Mulheres na Infraestrutura” Anouk.Bergeron-Laliberte	Launch of the Investment & Infrastructure Committee of the Brazil-Canada Chamber of Commerce
14:30-15:30	Definindo o futuro O rápido desenvolvimento de novas tecnologias, demandas ambientais crescentes e mudanças comportamentais são um desafio para o planejamento, financiamento e gestão de projetos de infraestrutura. Como acompanhar as mudanças que vão impactar, e eventualmente definir, o perfil dos novos projetos. Como não enlouquecer no processo. Moderador: Jorge Martins Secall Participantes: - Mark Bain (Falar infrastructure bank) -Alastair Handley, President, Climate Smart Group - Marcelo Spinelli, President, VLI	Defining the future Rapid development of new technologies, increasing environmental demands and behavioral changes are a challenge for planning, financing and managing infrastructure projects. How to follow the changes that will impact, and eventually define, the profile of the new projects. How not to go crazy in the process.
15:30-16:45	Canadá & Brasil - Perfil das oportunidades de negócio: Uma Perspectiva Canadense Qual o perfil de negócios que as empresas canadenses buscam no Brasil? Quais os principais desafios para operar no Brasil. Moderador: Klermann de Pennafort Caldas Neto Participantes Henrique Carsalade Martins, CEO, Brookfield Brasil - Thiago Silva, OTPP - Monica Bush, Gerente, Export Development Canada, EDC -Rodrigo Freitas, Representante Brasil, Elevate Export	Canada & Brazil - Business Opportunities Profile: A Canadian Perspective What is the business profile that Canadian companies are looking for in Brazil; what are the main challenges to do business in Brazil

	Finance Inc.	
16:45-17:00	Encerramento	Closing

Local:
Audatório da Câmara de Comércio Brasil-Canadá
Rua do Rocio 220
São Paulo SP
Tel. 4058-0400

Participantes/Participants

Mark Bain Mark Bain é reconhecido como um dos principais advogados de infraestrutura e projeto de financiamento do Canadá. Ele atuou em mais de 70 grandes transações de parcerias público-privadas (PPP) e alternativas de financiamento e compras (AFP). Mark atuou em uma ampla gama de PPP, AFP e outras transações de infraestrutura no setor de saúde, energia, telecomunicações, educação, justiça, jogos, água e águas residuais, oleodutos e de desenvolvimento urbano. Ele tem representado todas as partes principais em tais transações, incluindo patrocinadores, investidores de capital, credores, arranjadores e subscritores, contratados, prestadores de serviços e autoridades públicas. Os projetos recentes incluem Saint John Water, Vancouver SRO Renewal Initiative, Ottawa LRT, Regina Stadium, Windsor Essex Parkway, Mackenzie Valley Fiber Link, Niagara Health System e Tlicho All-Season Road. Mark é o chefe da prática de Parcerias Público-Privadas da Torys e co-diretor da infraestrutura e energia do escritório	Mark Bain Mark Bain is consistently recognized as one of Canada's leading infrastructure and project finance lawyers. He has worked i on over 70 major public-private partnership (PPP) and alternative financing and procurement (AFP) transactions. Mark has acted on a broad range of PPP, AFP and other infrastructure transactions in the healthcare, power, telecom, education, justice, gaming, water and wastewater, pipelines, and urban development. He has represented all of the principal parties to such transactions, including sponsors, equity investors, lenders, arrangers and underwriters, contractors, service providers and public authorities. Recent mandates include Saint John Water, Vancouver SRO Renewal Initiative, Ottawa LRT, Regina Stadium, Windsor Essex Parkway, Mackenzie Valley Fibre Link, Niagara Health System, and Tlicho All-Season Road. Mark is the head of Torys' Public-Private Partnerships practice, and co-head of the firm's Infrastructure and Energy Practice
Alastair Handley Alastair é o fundador e presidente do Climate Smart Group (CSG) e uma autoridade no campo de medição, relatórios e verificação de redução de emissões e desenvolvimento de crédito de carbono. Com experiência em sistemas de informação espacial (SIS) e programação de computador, ele criou o software de coleta de dados MRV (medida, monitor, relatório e verificação) em primeiro lugar no mundo. Especialista em compensações de emissão, mercados de carbono e criação de projetos que produzem créditos de carbono comercializados e verificados,	Alastair Handley Alastair is the Founder and President of Climate Smart Group (CSG) and an authority in the field of measuring, reporting and verifying emission reductions & carbon credit development. With expertise in Spatial Information Systems (SIS) and computer programming he created the foremost MRV (measure, monitor, report and verify) data collection software in the world. An expert on emission offsets, carbon markets and creating projects that produce marketable, verified carbon credits,
Thiago Silva Thiago é o "Executivo Senior Principal de Infraestrutura e Recursos Naturais" do Fundo de Pensões dos Professores do Ontário (OTPP), um Fundo de Pensões canadense que administra mais de C \$180 bilhões em ativos, A Thiago passou os últimos 10 anos buscando, analisando e negociando oportunidades de investimento tanto na Infra-estrutura quanto na Timberland em todo o mundo em nome do fundo. Antes de ingressar na OTPP, ele trabalhou por quatro anos no grupo de private equity da Brookfield Asset Management em Toronto, focada em investimentos imobiliários, infra-estrutura e Timberland.	Thiago Silva Thiago is a Senior Principal for the Infrastructure and Natural Resources Group of Ontario Teachers Pension Plan Board (OTPP), a Canadian Pension Fund that manages more than CAD\$180Billion in assets on behalf of the teachers of Ontario. Thiago has spent the last 10 years sourcing, reviewing and negotiating investment opportunities in both Infrastructure and Timberland globally on behalf of the fund. Prior to joining OTPP, he worked for four years in the private equity group of Brookfield Asset Management in Toronto focused on Real Estate, Infrastructure and Timberland investments.

Antes de mudar para o Canadá em 2001, Thiago trabalhou por nove anos em finanças corporativas com a Braskem em São Paulo, Brasil. Thiago é formado em Engenharia Industrial pela Escola de Engenharia Industrial de São Paulo e um MBA da Rotman School of Management da Universidade de Toronto.	Prior to moving to Canada in 2001, Thiago worked for nine years in corporate finance with Braskem in Sao Paulo, Brazil. Thiago holds an Industrial Engineering degree from the School of Industrial Engineering in Sao Paulo, Brazil and a MBA from the Rotman School of Management at the University of Toronto.
Henrique Martins Henrique Martins é sócio-gerente da Brookfield e diretor executivo da Brookfield Brasil, onde supervisiona diretamente o crescimento, as operações e a definição e monitoramento das estratégias de investimento da região. O Sr. Martins tem mais de 20 anos de experiência na indústria de energia e fusões e aquisições nas áreas de geração de energia, regulação e comercialização. Henrique trabalha com Brookfield desde 2009 em diferentes cargos de liderança, incluindo M & A Sr.VP, COO e CEO da Brookfield Renewable of the Latin America Platform e o COO da Brookfield Brasil. Antes disso, era gerente sênior da Companhia Siderúrgica Nacional (CSN), participando de diversas operações de fusão e aquisição e na incorporação da CSN. O Sr. Martins é Bacharel em Economia pela PUC-Rio e um MBA da Universidade de Michigan.	Henrique Martins Henrique Martins is a Managing Partner at Brookfield and the Chief Executive Officer for Brookfield Brazil, where he directly oversees the growth, operations, and setting and monitoring of the region's investment strategies. Mr. Martins has over 20 years' experience in the power and merger and acquisition industry in the power generation, regulation and marketing areas. Henrique has been with Brookfield since 2009 in different leadership positions including M&A Sr.VP, COO and CEO at Brookfield Renewable of the Latin America Platform and the COO for Brookfield Brazil. Prior to that, he was a Senior Manager at Companhia Siderúrgica Nacional (CSN), participating in various merger and acquisition operations and in the incorporation of CSN. Mr. Martins holds a Bachelor's in Economics from PUC-Rio and an MBA from the University of Michigan.
Tim Runge Tim is based in Canada and has responsibility for Constructive Edge's major programs in that country with a focus for many years on Canadian Defence offset requirements. Through C&I Projects group and now Constructive Edge, Tim has played a role in many major procurements in Canada and delivered substantial credits for clients. He is now bringing those specialist skills to the PPP and infrastructure sectors via Socio-Economic Advantage programs for bidders and project proponents and guidance to all layers of government on how to leverage public procurements to benefit communities and discriminate bids. Tim was a director of Newcourt Capital of Toronto's Offset & Structured Trade Finance team with offices in London, New York, Melbourne and Toronto. Prior to becoming one of the founders of Constructive Edge he was part of the C&I Projects group and works with clients in Canada, Europe and Asia preparing proposals and helping them meet their offset obligations. Tim is a graduate of Commerce from Queen's University	Tim Runge Baseado no Canadá, Tim é responsável pelos principais programas da Constructive Edge nesse país com foco, por muitos anos, nos requisitos de compensação do Ministério da Defesa canadense. Através do grupo C & I Projects e agora Constructive Edge, Tim tem desempenhado um papel importante em muitas aquisições importantes no Canadá e entregou créditos substanciais para clientes. Ele agora está trazendo essa especialização para os setores de PPP e infra-estrutura através de programas Socio-Economic Advantage para licitantes e proponentes de projetos e orientação para todas as camadas de governo sobre como alavancar aquisições públicas para beneficiar as comunidades e discriminar lances. Tim foi diretor da Newcourt Capital da equipe Offset & Structured Trade Finance de Toronto, com escritórios em Londres, Nova York, Melbourne e Toronto. Antes de se tornar um dos fundadores da Constructive Edge, ele fazia parte do grupo C & I Projects e trabalha com clientes no Canadá, Europa e Ásia, preparando propostas e ajudando-as a cumprir suas obrigações de compensação. Tim é formado pelo Commerce da Queen's University
Isadora Chansky Cohen Responsável pela Unidade de Parcerias Público-Privadas e Secretário Técnico e Executivo do Conselho Diretor do Programa Estadual de Desestatização do Governo do Estado de São Paulo. Advogada, formada pela Pontifícia Universidade Católica de São Paulo. Curso de especialização em Direito da Infraestrutura e mestrado em Direito e Desenvolvimento ambas pela FGV Direito SP.	Isadora Chansky Cohen Responsible for the Public-Private Partnerships Unit and Technical and Executive Secretary of the State of São Paulo Privatization Program. Lawyer, formed by the Pontifical Catholic University of São Paulo. Attended specialization in Infrastructure Law and master's degree in Law and Development both by FGV Direito SP.
Jorge Martins Secall Jorge Martins Secall é um consultor especializado em sistemas ferroviários, com 35 anos de experiência na área, tendo	Jorge Martins Secall Jorge Martins Secall is a consultant specialized in railway systems, with 35 years of experience in the area, having

iniciado sua carreira na Companhia do Metropolitano de São Paulo. Organizou a primeira concessão privada de metrô de São Paulo, a linha 4 amarela, ajudando a implantar o primeiro sistema de metro pesado do hemisfério sul sem operador, Atuou como consultor no desenvolvimento do projeto dos trens intercity do estado de São Paulo, e projetos logísticos de carga como a Ferrogrão, a Ferrovia Norte Sul ou a ligação de Curitiba a Paranaguá. É o representante oficial no Brasil do Citef da Espanha, núcleo ferroviário da fundação de fomento tecnológico da Universidade Politécnica de Madrid.	started his career at Companhia de Metropolitano de São Paulo. He organized the first private subway concession in São Paulo, the yellow line 4, helping to implement the first heavy metro system in the Southern Hemisphere without operator, Acted as consultant in the development of the intercity train project in the state of São Paulo, and logistic projects such as Ferrogrão, Ferrovia Norte Sul or the connection from Curitiba to Paranaguá. He is the official representative in Brazil of Citef of Spain, the railroad nucleus of the technological development foundation of the Polytechnic University of Madrid.
Klermann de Pennafort Caldas Neto Advogado com LLM em Direito Societário e Mercado de Capitais no IBMEC-RJ. Especializado na regulação dos mercados bancário e de valores mobiliários, possui ampla experiência na assessoria a investidores e instituições financeiras. Foi Diretor Jurídico e de Compliance de gestora independente de fundos de investimento e atuou em escritórios de advocacia e consultorias de valores mobiliários. Membro da Câmara de Comércio Brasil Canadá, integrando sua comissão de Assuntos Econômicos no Rio de Janeiro.	Klermann de Pennafort Caldas Neto Lawyer with LLM in Corporate Law and Capital Markets at IBMEC-RJ. Specialized in the regulation of the banking and securities markets, he has extensive experience advising investors and financial institutions. He was Legal and Compliance Officer of independent investment fund manager and worked in law firms and securities consultancies. Member of the Chamber of Commerce Brazil Canada, integrating its Committee on Economic Affairs in Rio de Janeiro ..
Eleonora Coelho Eleonora Coelho tem Mestrado em Contencioso, Arbitragem e Métodos Alternativos de Resolução de Disputas - ADR da Université Paris II - Panthéon Assas e possui licenciatura em Direito pela Faculdade de Direito da Universidade de São Paulo. É a fundadora do escritório de advocacia Eleonora Coelho Advogados, atuando nos domínios do Direito Civil, Direito Comercial, Contencioso e Arbitragem. Atuou como advogado e árbitro em casos de arbitragem nacionais como internacionais. Ela é membro da International Bar Association, membro e ex-vice-presidente do Comitê Brasileiro de Arbitragem (CBar); membro do Comitê Latino-Americano da Câmara de Comércio Internacional (ICC); membro do Comitê Consultivo Internacional do Centro Internacional de Resolução de Disputas (ICDR); e membro do Conselho Consultivo da Câmara de Conciliação, Mediação e Arbitragem de São Paulo (CIESP / FIESP). Atualmente é Secretária Geral do Centro de Arbitragem da Câmara de Comércio Brasil-Canadá (CAM-CCBC) e parte da lista de árbitros de diversas instituições arbitrais. Ela fazia parte da Comissão de Juristas do Senado Federal que redigiu a nova Lei Brasileira de Arbitragem e participa regularmente de seminários sobre arbitragem no Brasil e no exterior, como colegas ou como palestrantes e tem artigos distintivos sobre Arbitragem publicados em diferentes revistas e jornais.	Eleonora Coelho Eleonora Coelho has a Masters in Litigation, Arbitration and Alternative Methods of Dispute Resolution – ADR from Université Paris II - Panthéon Assas and has a Law degree from the University of São Paulo Law School. Eleonora is the founding partner of the law firm Eleonora Coelho Advogados, practicing in the fields of Civil Law, Commercial Law, Litigation and Arbitration. Has acted as lawyer and arbitrator in both domestic and international arbitration cases. She is a member of the International Bar Association, member and former Vice President of the Brazilian Arbitration Committee (CBar); member of the Latin American Committee for the International Chamber of Commerce (ICC); member of the International Advisory Committee of the International Centre for Dispute Resolution's (ICDR); and member of the Advisory Board of the Conciliation, Mediation and Arbitration Chamber of Sao Paulo (CIESP/FIESP). She is currently the General Secretary of the Arbitration Center of the Brazil-Canada Chamber of Commerce (CAM-CCBC) and part of the list of arbitrators of various arbitral institutions. She was part of the Federal Senate's Commission of Jurists that drafted the new Brazilian Arbitration Act. She regularly participates in seminars on arbitration in Brazil and abroad, either as fellow or as a speaker and has distinguished articles on Arbitration published in different magazines and newspapers.
Bruno Cristovão Ferreti Administrador de Empresas pela USP e Pós-graduação na ESADE (Espanha), mais de 15 anos de carreira no setor logístico e de comércio exterior, no Brasil e no exterior, em cargos de liderança atuando em diversos elos da cadeia logística: transporte marítimo internacional, cabotagem, operações portuárias, transporte terrestre e agenciamento. Atualmente é gerente comercial do terminal portuário DP World Santos, um dos mais modernos terminais portuários da América do Sul.	Bruno Cristovão Ferreti Business Administrator by USP and a post-graduate degree from ESADE (Spain), with more than 15 years of experience in the logistics and foreign trade sector in Brazil and abroad in leadership positions, in various segments of the logistics chain: international shipping , cabotage, port operations, land transport and agency. Bruno is is currently the commercial manager of the DP World Santos port terminal, one of the most modern port terminals in South America.
André Dabus Diretor de Infraestrutura e Power & Utilities – Marsh Brasil.	André Dabus Director of Infrastructure and Power & Utilities - Marsh Brazil.

Corretor de Seguros habilitado pela Susep, advogado formado pela PUC – Pontifícia Universidade Católica SP com Pós-Graduação em Direito da Infraestrutura pela Escola de Direito da FGV – Fundação Getúlio Vargas e MBA Executivo pela Fundação Dom Cabral. Professor do MBA Direito de Seguros e Resseguros da ESNS- Escola Superior Nacional de Seguros – Funenseg. Professor MBA PPPs e Concessões -FESP/ LSE /REDEPPP Coordenador Comissão de Seguros de Credito e Garantia da FENACOR. Presidente do Conselho Fiscal da ABSOLAR - Associação Brasileira de Energia Solar Fotovoltaica. Membro do IBIDiC- Instituto Brasileiro de Direito da Construção. Membro da AIDA – Associação Internacional de Direito de Seguros.	Insurance Broker authorized by Susep, a lawyer graduated from PUC - Pontifícia Universidade Católica SP with Post-Graduation in Infrastructure Law by FGV Law School - Getúlio Vargas Foundation and Executive MBA from Fundação Dom Cabral. Professor of the MBA Insurance and Reinsurance Law of ESNS - National Superior School of Insurance - Funenseg. Professor MBA PPPs and Concessions -FESP / LSE / REDEPPP Coordinator of the Credit and Guarantee Insurance Committee of FENACOR. Chairman of the Fiscal Council of ABSOLAR - Brazilian Association of Photovoltaic Solar Energy. Member of IBIDiC - Brazilian Institute of Construction Law. Member of AIDA - International Association of Insurance Law.
Carlos Alexandre Nascimento Bacharel em Administração Pública pela Fundação Getulio Vargas-SP e Mestre em Gestão e Políticas Públicas pela London School of Economics and Political Science (LSE), Londres, Reino Unido. Foi Secretário-Adjunto do Trabalho na Prefeitura de São Paulo. Trabalhou também na Câmara Municipal e na Assembleia Legislativa do Estado de São Paulo, tendo ocupado o cargo de Diretor Acadêmico da Escola do Parlamento da Câmara. Atualmente, é Sócio-Diretor das empresas América Licenciamentos e PPP Connect, Diretor de Programas da London School of Economics Enterprise (LSE Enterprise), consultor para organizações públicas e privadas, professor convidado da Escola de Artes, Ciências e Humanidades da Universidade de São Paulo (EACH-USP) e do Centro de Liderança Pública (CLP), ministrando disciplinas na área de Finanças Públicas para os cursos de Graduação e Pós-Graduação, além de ser palestrante. É Coordenador do primeiro MBA em PPPs e Concessões do Brasil, uma parceria da Fundação Escola de Sociologia e Política de São Paulo (FESPSP), LSE Enterprise e Rede Intergovernamental para o Desenvolvimento das Parcerias Público-Privadas (RedePPP).	Carlos Alexandre Nascimento Bachelor in Public Administration from Fundação Getulio Vargas-SP and Master in Management and Public Policy from the London School of Economics and Political Science (LSE), London, UK. He was Deputy Secretary of Labor at the São Paulo City Hall. He has worked in the City Hall and in the Legislative Assembly of the State of São Paulo, having held the position of Academic Director of the School of the House Parliament. He is currently the Managing Partner of America Licensing and PPP Connect, Director of Programs at the London School of Economics Enterprise (LSE Enterprise), consultant for public and private organizations, guest lecturer at the School of Arts, Sciences and Humanities of the University of São Paulo (EACH-USP) and the Public Leadership Center (CLP), teaching courses in Public Finance for undergraduate and postgraduate courses, as well as being a lecturer. He is the Coordinator of the first MBA in PPPs and Concessions of Brazil, a partnership between the Foundation School of Sociology and Politics of São Paulo (FESPSP), LSE Enterprise and the Intergovernmental Network for the Development of Public-Private Partnerships (RedePPP)